



Zelf energie opwekken is vrijwel altijd rendabel

Zonnestroom. Hoe kom je er aan en wat kost het? Leven op Daken vroeg het twee deskundigen en verwerkt hun tips en adviezen in twee artikelen. In dit nummer deel 1: zelf zonnestroom opwekken, hoeveel kost dat? Bent u overtuigd van de baten, lees dan in het volgende nummer deel 2: zelf zonnestroom opwekken, hoe doe je dat?

De begrippen 'zonnestroom' en 'daken' zijn onlosmakelijk met elkaar verbonden. Dat komt omdat de grond in Nederland duur is, zeker in dichtbevolkte gebieden. Die grond gebruiken voor het opwekken van zonne-energie is dan ook zelden rendabel. Veel aantrekkelijker wordt zonnestroom wanneer we gebruik maken van daken. Daken hebben we immers genoeg in Nederland, vooral in dichtbevolkte gebieden. Deze redenering gaat overigens ook op voor andere vormen van meervoudig ruimtegebruik, zoals groendaken, parkeerdaken, speeldaken en zo meer.

Om een heel lang verhaal kort te maken: vast staat dat zelf op een dak zonnestroom opwekken vrijwel altijd lonend zal zijn. Zolang de initiatiefnemer maar een kleinverbruiker is met een aansluiting tot maximaal 3 x 80 Ampère, zo benadrukken de deskundigen Peter Desmet en Rogier Coenraads. Deze randvoorwaarde heeft alles te maken met het Nederlands belastingstelsel. Om energiezuinig gedrag te bevorderen is er een heffing op het energiegebruik. Het vreemde is alleen dat de heffing lager wordt naarmate het energiegebruik oploopt. Een andere belastingmaatregel geldt voor partijen die opgewekte zonnestroom niet zelf gebruiken maar terug leveren aan het net. De 'winst' die zij hier mee maken, wordt belast.

"Je geld rendeert beter op je dak dan op de bank", stelt Desmet, "zolang je de opgewekte stroom maar vooral zelf consumeert." Hij is algemeen directeur van SolarClarity, een importeur van en groothandel in zonnepanelen en -accessoires, en kent de markt en alles wat daarbij komt kijken dus goed.

Rogier Coenraads sluit zich bij de woorden van Desmet aan. Hij is projectleider bij de Stichting Zonne-energie Wageningen. Dit is een initiatief van de gemeente dat zich richt op het promoten van zonnestroom binnen de gemeentegrenzen en het delen van kennis hieromtrent op landelijk niveau. Dankzij de stichting is Wageningen onlangs uitgeroepen tot zonne-energiestad van Nederland en zich een jaar lang Solar City 2013 mag noemen.

"De gemiddelde prijs voor stroom uit het stopcontact is voor kleinverbruikers 22 tot 23 cent per kWh en voor grootverbruikers 8 à 9 cent", aldus Coenraads. "Zelf opgewekte stroom kost 12 tot 16 cent, inclusief afschrijving in 15 jaar. Zonnepanelen gaan gemiddeld zeker 20 tot 25 jaar mee, en misschien nog wel langer, dus per saldo komen de kosten nóg lager uit."

Financieel plaatje

Het financiële plaatje wordt nóg aantrekkelijker wanneer wordt gekeken naar bestaande subsidie- en investeringsregelingen. Allereerst is er voor particulieren de Landelijke Subsidieregeling Zonnepanelen. Die bestaat uit maximaal 650 euro per project, maar is dermate ingewikkeld, dat de regeling eerder belemmerend werkt dan stimuleert, meent Coenraads.

Beide deskundigen zijn het er sowieso over eens dat aspirant kopers maar beter niet te veel moeten vertrouwen op subsidie. Want, zo zegt Desmet: "De markt is nog jong en onvolwassen, en dat zal voorlopig ook nog wel even zo blijven. Dus dan is er wel een subsidieregeling en dan weer niet. Daarom zeg ik: doe maar geen subsidie, want dat heeft de markt eigenlijk ook helemaal niet nodig."

Een andere ontwikkeling is dat zonnepanelen duurder zijn geworden. Tot wel 25 procent meer dan een jaar geleden. Volgens Desmet komt dit onder meer door de recente Europese importheffing van 11,8 procent op Chinese panelen, maar vooral ook doordat het aanbod de stijgende vraag nauwelijks bij kan houden. Er is dus schaarste. "Maar ondanks de prijsstijging zijn zonnepanelen vandaag de dag nog altijd een stuk goedkoper dan een paar jaar geleden en blijft het financieel gunstig hierin te investeren."

Nóg gunstiger is het voor bedrijven, omdat die gebruik kunnen maken

Voorlichting

Zonnestroom

'Zonnestroom is al lang geen technologische discussie meer, maar een financiële afweging'



van investeringsaftrekregelingen. Coenraads benoemt ze: de Energie-investeringsaftrek (EIA), de Milieu-investeringsaftrek (MIA), en de Vrije Afschrijving Milieu-investeringen (Vamil). Met de eerste regeling kan 41,5 procent van de investeringskosten worden afgetrokken van de fiscale winst, bovenop de gebruikelijke afschrijving. Gecomplieerder ligt het voor MIA (27 procent van de investeringskosten) en Vamil (75 procent van de investeringskosten) omdat die meer gericht zijn op bedrijfsmiddelen, zoals vervanging van asbestdaken. Grof gezegd komt het er op neer dat het plaatsen van zonnepanelen vooral voordelig is via de EIA, en het vervangen van asbestdaken via MIA en Vamil. Meer informatie is te vinden op de site van AgentschapNL. Hoe gunstig het allemaal ook lijkt, het blijft natuurlijk wel een investering. En daar zitten bedrijven in tijden van economische crisis zoals nu niet direct op te wachten. Desmet hierover: "Wat ik mis is een specifiek financieringsproduct. Een bankproduct dus. Temeer omdat zonnestroom al lang geen technologische discussie meer is, maar juist een puur financiële afweging. Dus bankiers, wanneer jullie dit lezen: denk hier eens over na!" *L*